### www.RecoletosConferencias.com

Modelos de Explotación en Facility Management. La experiencia de Telefónica

D. Francisco García Ahumada

Director General

FACILITEC

D. Luis San Segundo
Director de Servicios Internos Corporativo
TELEFONICA



Donación de AGERS al Centro de Documentación de FUNDACIÓN MAPFRE

### Telefonica

### facilitec

YA SOMOS 100 MILLONES

Telefonica



### MODELOS DE EXPLOTACIÓN EN FACILITY MANAGEMENT. LA EXPERIENCIA DE TELEFÓNICA

Luis San Segundo Directo de Servicios Internos Corporativos Telefónica luis sansegundofemandez@telefonica es

Francisco García Ahumada Director General Facilited fgahumada@fadiltec.es

FECHA 25/11/2004

### facilitec

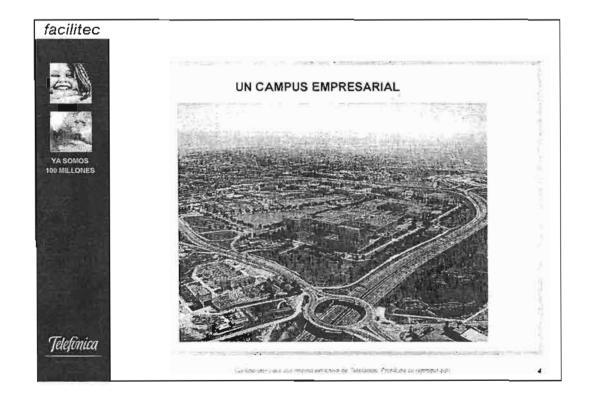
Telefinica

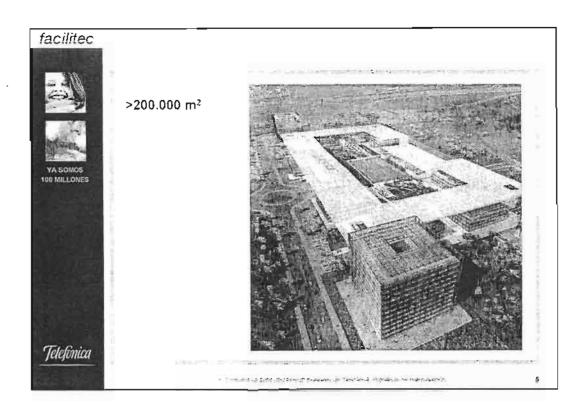
### INDICE

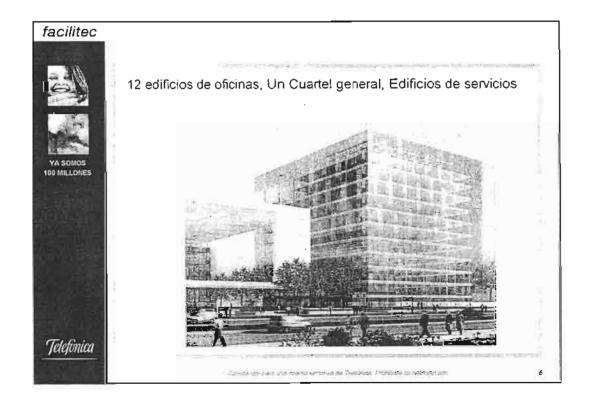
- EL DISTRITO C 1.
- OBJETIVOS DE TELEFÓNICA EN EL DISTRITO C
- ¿POR QUÉ UN MODELO BASADO EN LA DEMANDA?
- 4. MODELO DE EXPLOTACIÓN
  - 4.1 La Fábrica de serviclos
  - 4.2 El modelo económico
  - 4.3 Las necesidades de información
  - 4.4 El modelo de comunicación

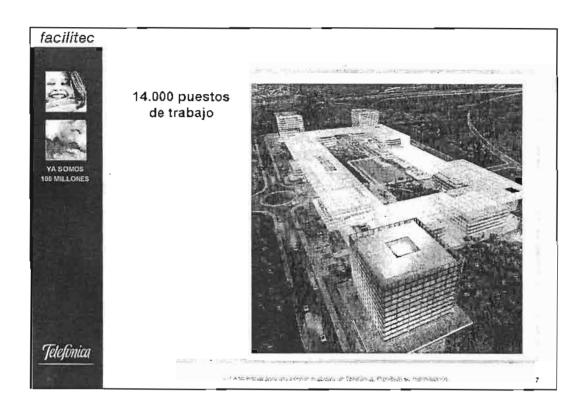
The state of the s

# EL DISTRITO C

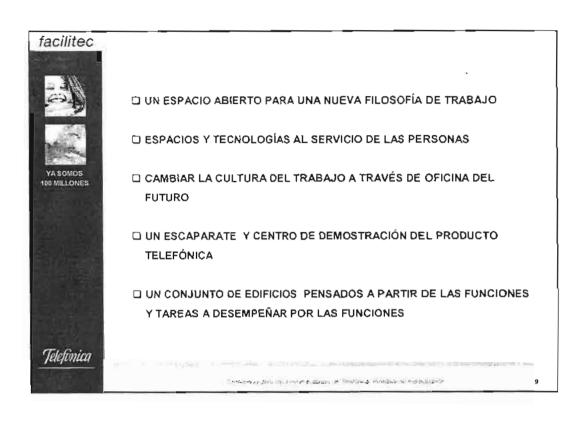
















### **ANTECEDENTES**

La búsqueda del Mercado Interno consiste en...

"... recorrer un camino que lleve desde unos Servicios Tradicionales prestados, como consecuencia de una "competencia" funcional preestablecida, por la organización corporativa y otras organizaciones dispersas por los negocios...



a unos Servicios que operen en régimen de transparencia y servicio al cliente, y en las mejores condiciones de coste, calidad y plazos."

Telefinica

Commence of the second second Poster's Product of Control

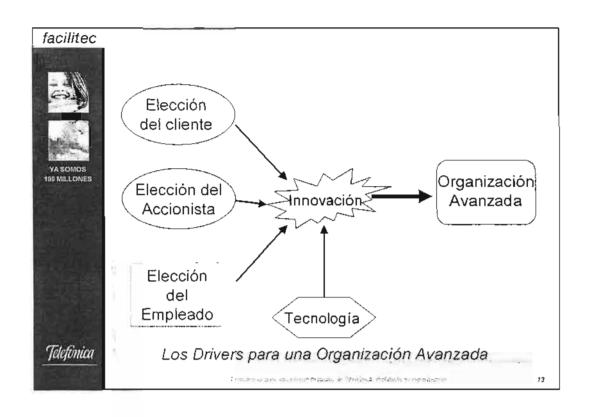
11

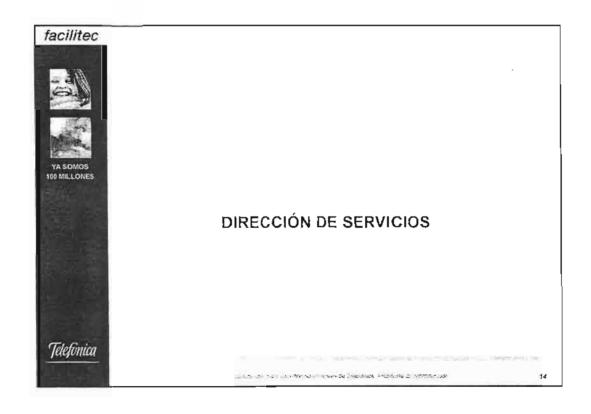
## YA SOMOS 100 MILLONES

### **ANTECEDENTES**

La transición bacia un Mercado Interno consiste en

|                | Orientación a la<br>Oferta                         | Orientación a la Demanda<br>CSC  |
|----------------|--|----------------------------------|
| > Costes       | • <u>Gestión</u><br>presupuestaria                 | · <u>Cuenta de</u><br>Resultados |
| > Servicio     | - Dominio de la Oferta                             | Domínio de Demanda               |
| - Organización | - <u>Funcional</u>                                 | · <u>Unidad de Negocio</u>       |
| > Procesos     | • Medidas Intermedias                              | ·Concepto<br>Proceso/Cliente     |
| ۲              |  |                                  |
|                |  |                                  |
|                | departure para una riborada riborada da Teleborada | Francisco (4) aprime SSV         |





### facilitec



> VISIÓN MODE DO

"La explotación del Universo de Servicios del DISTRITO C del Grupo Telefónica, será reconocida como líder de excelencia y calidad en la provisión de los mismos, así como <u>la referencia</u> para el mercado nacional e internacional."

· Company of province of the control of the control of the control of

15

### facilitec



### MISIÓN MODE\_DC

"La explotación del Universo de Servicios del DISTRITO C del Grupo Telefónica, se hará de acuerdo a las características, principios y funcionamiento de una División, con cuenta de resultados propia, que formará parte de la Línea de Actividad de Servicios del Grupo Telefónica, y que estará comprometida con:

- √Transparencia y claridad en costes.
- √Innovación en el diseño, desarrollo y provisión de los servicios.
- ✓ Flexibilidad constante de adaptación.
- ✓Utilización de las Tecnologías y Sistemas de Información más eficientes.

En una continua orientación a satisfacer las necesidades de sus Clientes internos y externos, con unos empleados motivados y de una gran capacitación.

· Carrier and the President and American Indiana and American

16

### facilitec

Telefinica

> VALORES MODE\_DC

"El conjunto de valores que conforman el código ético de la explotación de servicios del DISTRITO C, son los mismos que el Grupo Telefónica ha definido en su Modelo Corporativo de Valores:

✓ Valor esencial: CONFIANZA.

√ Valores asociados a la perspectiva de:

 ACCIONISTA: Transparencia y claridad.

· CLIENTE: Calidad,cumplimiento y transparencia Claridad y desarrollo profesional. EMPLEADO:

SOCIEDAD: Contribución y cercanía.

we grow a series of transmission of Tourisms, Antique or report of a

facilitec Telefinica Illustration by Lars Leetaru



