

TRABAJOS DE COLABORACION

Teoría económica y seguro

La evolución de los riesgos en la economía moderna

Por

ORIO GIARINI (*)

El mundo industrializado contemporáneo se caracteriza por su gran incertidumbre. Los esquemas tradicionales de interpretación de la realidad económica, parecen cada vez menos adecuados, para precisar cuáles son exactamente las acciones a emprender. La realidad social se convierte, según la definición del profesor Forrester, en algo cada vez más "contra-intuitivo". El problema no es tanto el de la falta de voluntad en el enfrentamiento de los diferentes riesgos que inciden en cualquier actividad humana, sea ésta individual, a nivel de la Empresa y del Estado. La incertidumbre nace más bien de la dificultad en afrontar los riesgos según una visión estratégica.

De acuerdo con nuestra opinión, éste es el signo de que la sociedad industrial, más o menos avanzada que conocemos, se encuentra en una fase de cambio cualitativo. La misma incertidumbre, la vulnerabilidad, la dimensión, la diversificación y la multiplicación de los riesgos, no son más que el aspecto tangible. Controlar esta situación es el problema económico principal.

Hablar de riesgos, implica hoy el penetrar en el corazón de los problemas principales que entran la dimensión económica —y no sólo económica— de nuestra Sociedad. En consecuencia, como los Aseguradores, sean público o privados, han hecho siempre su oficio a través de la gestión del riesgo, se encuentran forzosamente en el cruce de tales acontecimientos. Esto es así, como lo fue para la industria textil, que se encontró en el centro, durante la primera fase de la revolución industrial, y, como ocurre con la industria química, electrónica y electro-espacial, que se han encontrado, y se encuentran todavía, en el centro de los fenómenos de la industrialización avanzada.

Para comprender lo que está sucediendo, necesitamos, probablemente, utilizar un macroscopio. No un microscopio que nos permita ver mejor los detalles, sino un instrumento que nos ayude en la observación de los grandes

(*) Traducción de Antonio Pardo-Vivero López.

ciclos de la historia de los hechos económicos. El gráfico que figura en el Anexo I, constituye una argumentación y un intento de reproducir la visión de un macroscopio que abarque los elementos principales de los últimos dos siglos de historia económica. Tratemos de extraer los elementos más significativos.

1) *La revolución industrial y el nacimiento de la Ciencia Económica.*

A partir de la mitad del siglo XVIII, el fenómeno económico determinante es el de la industrialización: En otras épocas, tal fenómeno había aparecido igualmente, pero no había conseguido convertirse en prioritario. La Inglaterra de 1700, por el contrario, no sólo dispone de nueva tecnología, sino también de un cuadro social en condiciones de valorizarla: Se dispone de empresarios optimistas, de una situación política en expansión y de una Economía ya florecida para la época, además en fase de monetarización acelerada. Esto permitirá disponer, a través de la acumulación de capital, de la tecnología financiera indispensable para desarrollar las inversiones industriales, cuyo dimensión no cesará de crecer durante otros dos siglos. Según una investigación reciente, la tecnología necesaria para tal desarrollo ya estaba disponible durante el IV siglo de la Era Cristiana, pero las condiciones de la Sociedad romana, de aquella época, no estaban dispuestas para utilizarla. De otro modo, durante el siglo VII después de Cristo, en lugar de asistir al final del Imperio de Occidente, ya hubiéramos podido, probablemente, disponer de una industria electrónica y ver constituidos los primeros movimientos ecológicos romanos.

Este es un punto para poner en evidencia la estrecha correlación que existe entre tecnología, situación social y técnica financiera.

El fenómeno clave de la industrialización es, naturalmente, aquel que concierne a la producción de bienes: toda la Teoría económica se basará sobre la idea de que en un mundo dominado por la penuria, todo cuanto tiene valor está ligado al proceso de producción. La filosofía fundamental, está inclinada sobre el lado de la "oferta". Todos los demás fenómenos, son considerados como secundarios. En particular, todos los servicios que intervienen al margen del proceso puramente productivo, son considerados como inútiles, algunas veces como parasitarios y, consecuentemente, no son generadores de valor. Partiendo de estas premisas, toda la Teoría económica hasta nuestros días, se basó en el análisis del "proceso de producción", lo que implicaba un cierto desinterés hacia todo cuanto no representaba este fenómeno. Hace dos siglos, tales actitudes estaban justificadas en el hecho de que el costo de un "producto" aparecía evidentemente ligado al costo de fabricación.

Pero dos siglos después, como consecuencia de la aceleración económica, mediante la tecnología que se basa en la Ciencia, y, que caracteriza la segunda revolución industrial, el costo puro de fabricación representa, sobre el costo final de cada bien de consumo, un porcentaje que probablemente oscila

entre el 10 y el 30 por 100. Cualquiera que sea el producto que consumimos hoy, pagamos mucho más por el servicio que por la producción del mismo. Y esto se verifica, lo mismo, si se trata de un automóvil, que de una alfombra, de pan o de una póliza de seguros. El mundo industrial avanzado se ha convertido, sobre todo, en una gran máquina de almacenaje, de distribución, de organización, de información.

Se calcula que cerca de la mitad de la mano de obra de todos los sectores económicos, en los países industrializados, se ocupa de información, es decir, de manipulación (producción, transmisión, recepción, etc.) de datos simbólicos (cartas, cifras y gráficos).

2) *El riesgo en la historia y en la Teoría Económica.*

El riesgo, como tal, no ha sido estudiado de manera privilegiada por los primeros grandes economistas. Será más tarde Schumpeter quien, para explicar el dinamismo de la sociedad industrial, pondrá en evidencia el papel del "empresario" y de los riesgos que éste asume. Apenas en 1921, Frank Knight escribe un libro de Teoría Económica, bastante sencillo, que habla de "Riesgo, incertidumbre y beneficio".

Pero, aun en este caso, se trata únicamente del riesgo empresarial: concierne a la decisión de invertir y a la capacidad de la apertura de nuevos mercados. Los seguros no entran en consideración.

Tanto más que la Teoría Económica, está viciada de otra gran limitación: Para simplificar un poco los análisis difíciles, la Teoría Económica presupone que el mecanismo de la demanda y de la oferta, se ponen en movimiento sin tener en cuenta el grado de incertidumbre que está involucrada en cada decisión. Sólo en nuestro tiempo, Kenneth Arrow y Karl Borch, desarrollan una importante labor de pioneros, estudiando el equilibrio económico en régimen de incertidumbre. Mediante sus análisis, la actividad asegurativa se convertirá en interesante, del mismo modo como la actividad agrícola, primero, e industrial, después, constituyen el punto de referencia constante de la Economía clásica.

3) *El riesgo no empresarial de finales del siglo pasado.*

Aun cuando en la historia económica, la actividad asegurativa (que en sí tiene sus antecedentes varios siglos antes de la revolución industrial) está tomada en consideración, esto constituye sólo un hecho marginal. Se acepta la idea que, de una parte, existen los riesgos empresariales y, de otra, los riesgos que se pueden asegurar. Estos últimos aparecen raramente como determinantes, aunque si ocurre un terremoto, o un incidente del tipo del hundimiento del Titanic, estos hechos constituyen momentos claves para la historia de los seguros.

La subdivisión entre riesgos empresariales y riesgos del Seguro, encuentra, naturalmente, una justificación teórica. Pero esta teoría, como casi todas las

teorías de las ciencias sociales, es, principalmente, una racionalización de un hecho simple determinado históricamente: los riesgos empresariales se pueden tomar, sin que los riesgos "no empresariales", sean éstos asegurados o no, representen un elemento determinante, en la mayor parte de los casos.

De otra parte, toda una categoría de riesgos "no empresariales" comienza a ser tomada en consideración, sobre todo por exigencias de tipo social. Es así que hacia la mitad del siglo pasado, el Estado prusiano emite la primera Ley que constituye la Caja Obligatoria para los Trabajadores de la Minería. Pero se llegará al final de la crisis económica de 1929, sin que los riesgos de las personas vinculados a la seguridad social, pública o privada, sean poco más que un fenómeno marginal.

Sobre todo, desde el fin de la Segunda Guerra Mundial, se pone en pie la más grande de las revoluciones silenciosas de la historia: En los años 70, la "cifra de negocios" de la previsión social, será equivalente, en la mayoría de los países europeos, a alrededor del 20 por 100 del producto nacional bruto. Pero los economistas no harán mucho caso: La previsión social, no produce y, en consecuencia, bastará relegarla entre los problemas de transferencia y de distribución. La contabilidad del "valor añadido" (basado sobre la producción "real"), defiende todavía gloriosamente la propia exclusividad.

Si el caso del desarrollo de la seguridad social, puede ser imputado sobre todo (pero no exclusivamente) a un cambio en la filosofía social, esto no es absolutamente cierto en otro sector de los riesgos, aquél, por ejemplo, de los riesgos industriales.

Las estadísticas muestran, en efecto, que durante los últimos treinta años, los siniestros industriales pagados por el Seguro, han aumentado, en promedio, a una tasa doble de aquélla de la renta nacional bruta, para la mayor parte de los países desarrollados. La Teoría económica explica tales fenómenos, sobre todo mediante la Ley de Engel: cuanto más alto es el nivel de una Economía, más elevada es la propensión a los consumos secundarios (entre los cuales, naturalmente, está el Seguro).

En realidad, el fenómeno dominante, del cual se deriva el aumento de los siniestros industriales, lo constituye el crecimiento de la vulnerabilidad del Sistema económico, debido al fenómeno que pudiéramos llamar de los rendimientos decrecientes de la tecnología.

Este último fenómeno es, según nuestra opinión, determinante, sea para comprender la evolución de los riesgos, sea para individualizar las causas generales del estancamiento del crecimiento económico actual.

4) *Los rendimientos decrecientes de la tecnología y su impacto sobre los riesgos y sobre el Seguro.*

Los efectos benéficos de la tecnología, que constituyen el motor de la revolución industrial, se han medido tradicionalmente sobre la base de algún fenómeno principal:

a) La economía de escala y el aumento de la velocidad de producción, conducen al aumento de la productividad; pero esta evolución se terminó, cuando en los más diversos sectores industriales se ha verificado que el aumento de la productividad tendía a ser más que compensado por el aumento del costo de los servicios que garantizan la marcha de la producción (disponibilidad de materias primas, su almacenaje, necesidad de una calidad cada vez más homogénea de productos de entrada en un proceso tecnológico, problemas de almacenaje y de bloqueo a la salida, etc.).

b) La especialización de la producción: Pero esta especialización, ha creado también sistemas cada vez más complejos e interdependientes y, consecuentemente, cada vez más vulnerables. Además, la especialización ocurre, casi siempre, a expensas de la adaptabilidad, de la facilidad de reparación, de la manejabilidad de parte de una mano de obra no siempre apropiadamente cualificada, y de la universalidad de producción de una máquina capaz de hacer productos diversos. Todos estos elementos se acumulan con aquéllos descritos en el párrafo precedente.

c) La seguridad y la fiabilidad de la producción: De una parte, los procesos productivos son más seguros en los procesos avanzados. Pero pequeñas desviaciones en la variación de la operatividad, o pequeños incidentes, pueden producir daños cada vez más graves.

d) Mejoramiento de la calidad y cantidad de los productos: También aquí y dentro de un cierto límite, las ventajas obtenidas en un sentido, se pueden perder en otro. Una medicina demasiado eficaz, puede curar una enfermedad y desequilibrar el organismo en otra dirección. Un producto demasiado resistente, se hace difícil de eliminar.

El fenómeno de los rendimientos decrecientes de la tecnología, tiene consecuencias económicas evidentes, en el momento cuando las ventajas aumentan menos velozmente que los inconvenientes.

Se puede también notar cómo esta evolución tiende a poner en evidencia aquellos tipos de riesgos que son tratados por el Sector asegurador. Veamos algunos ejemplos:

— El costo total de los incendios en Europa, es, hoy en día, de cerca del 1 por 100 de la renta nacional. (La parte relativa a lo soportado por las pólizas de seguros, es inferior al 1/3 de esta cifra.)

— El costo de la criminalidad, es un múltiplo del costo de los incendios. Esto no depende solamente del aumento de la criminalidad como tal, sino, sobre todo, de la vulnerabilidad de los Sistemas que sufren actos criminales.

— Según un estudio de la "Asociación de Ginebra", la utilización de los Sistemas mediante ordenador en Europa, en diez años, si bien, de un lado, aportará grandes beneficios, del otro, podrá producir un conjunto de daños económicos que se pueden evaluar en cerca de diez mil millones de francos suizos al año.

— Los niveles de daños de naturaleza catastrófica, tienden, no sólo a ser de origen natural, sino también humanos. Por lo que concierne a los primeros, se ha calculado que un nuevo terremoto en Tokio, podría provocar 170.000 millones de dólares de daños. Por lo que se refiere a los segundos, piénsese en el caso de la talidomina, que ha costado veinte millones de libras esterlinas, y en el caso de Tenerife, donde dos grandes boeing han colisionado y provocaron daños por varios centenares de millones de dólares.

— Piénsese, también, en los daños posibles provocados por una central nuclear, y baste tener en cuenta el hecho, por ejemplo, de que hoy la mayor plataforma de producción, en el Mar del Norte (Statfjord Field), vale mil millones de dólares, sin contar la infraestructura de distribución.

El riesgo, entonces, se concentra cada vez más, a niveles en los cuales la vulnerabilidad incide en el costo y en la incertidumbre, de modo que se compensan —algunas veces ampliamente— los cálculos de la simple productividad. Se añade a esto, naturalmente, la enorme necesidad de capitales que se derivan de tal tecnología.

Todavía, el problema del riesgo no se limita únicamente al valor de los bienes y a su vulnerabilidad intrínseca.

Dado que la producción está siempre más insertada en un sistema de interdependencia, el costo de los riesgos tiende a aumentar, sobre todo por las consecuencias indirectas debidas a un fallo del funcionamiento del sistema en sí. Esto es lo que los Aseguradores conocen bajo el nombre de pérdida debida a interrupción, y que tiene la tendencia a convertirse en algo cada vez más grave.

En otro plano, el costo de la vulnerabilidad deviene cada vez más evidente: Se trata de la reacción de los consumidores de productos, que se convierten, cada vez más, en consumidores de riesgos. No es del caso, al nivel de la filosofía que determina la orientación de la jurisprudencia, si se hace clara una modificación de la noción de responsabilidad. Los Estados Unidos, prestos siempre a transformar toda nueva institución en cifra de negocios, ya han creado una floridísima industria de la “responsabilidad de productos”, que “produce” varios miles de millones de dólares y que la institución aseguradora enfrenta con dificultades comprensibles.

5) *El problema de la gestión integrada de los riesgos.*

Los ejemplos que hemos dado, muestran que está en curso una modificación notable, por lo que concierne a la dimensión y a la calidad de los riesgos. Hoy en día, la distinción entre riesgos “del empresario” y riesgos “del asegurador”, se vuelve cada vez más abstracta, y esto por dos motivos: De una parte, es evidente que cuando una industria es particularmente vulnerable, a causa de los productos que produce, o del sistema, o del lugar de producción, el riesgo de tipo asegurativo tiene tendencia a convertirse en

determinante para la sobrevivencia de la empresa, en cuanto lo es el riesgo de perder o ganar un mercado. Como en cada fenómeno natural, una modificación cuantitativa, induce una modificación cualitativa.

De todo lado, si los riesgos de tipo indirecto tienen la tendencia a desarrollarse más que los riesgos de tipo directo, está claro que el uso de los métodos asegurativos se integra, naturalmente, en la gestión general de cualquier tipo de empresa. Esto es, se convierte cada vez más en una parte integrante de "management", de la producción, de la investigación, de la venta, y así sucesivamente.

Como consecuencia de la evolución general de la vulnerabilidad, asistimos, consecuentemente, a una remodelación de la noción misma del riesgo, que refleja en filigrana el hecho fundamental de una estructura económica, donde el proceso productivo, considerado en sí mismo, pierde su antiguo significado. La función de los servicios (que nace de la interdependencia) y la función de los riesgos, son, en consecuencia, los trazos caracterizantes de la economía moderna. El Anexo II, traduce esta situación en forma gráfica.

6) *Riesgos y crecimiento económico.*

El mismo fenómeno del estancamiento del crecimiento económico, está estrechamente ligado a esta situación. No es verdad, como se dice a veces, que la inversión no arranca por motivos exclusivamente políticos o culturales. La inversión, en la producción, a causa del fenómeno de los rendimientos decrecientes de la tecnología, es hoy mucho más difícil de decidir y de promover, que lo fue hace diez o veinte años. Y esto vale para Italia, como para los Estados Unidos, Suiza o Francia.

En términos de Teoría económica, los rendimientos decrecientes de la tecnología, se traducen en una rigidez de la oferta, que contradice la esperanza de toda la política keynesiana del relanzamiento mediante la demanda. En el período entre las dos Guerras Mundiales, la tecnología, basada en la Ciencia, ponía a disposición una enorme posibilidad de aumento real de productividad y de innovación de muchísimos sectores. Esto hacía posible la elección, como lo proponía Keynes, de un nivel de equilibrio económico, en función del nivel del pleno empleo. El fenómeno de los rendimientos decrecientes de la tecnología, se mide históricamente mediante el hecho de la inflación creciente, como consecuencia de políticas económicas fundadas en la manipulación de la demanda, aun en situaciones de alto desempleo.

Ciertamente, el sistema social desarrollado entre tanto, se basa en una redistribución de la renta a través de la seguridad social y otras medidas que inflan la demanda y contribuyen a su rigidez, pero es también verdad que tal rigidez de la demanda sería más fácilmente reabsorbible si la oferta fuese actualmente menos rígida.

7) *Gestión de los riesgos, Seguros y perspectivas.*

Se ve, por lo tanto, cómo la actividad aseguradora se ha insertado integralmente en la realidad económica contemporánea y se encuentra efectivamente en el cruce de los fenómenos económicos principales de la actualidad.

La participación de la actividad aseguradora en la gestión del riesgo, representa, en consecuencia, una contribución económica primordial.

Para aquél que mira la política económica en el confrontamiento con la evolución de la vulnerabilidad, parece probable que se desee una sociedad que busque cada vez más la disminución del nivel y la concentración del riesgo. Puede que se desarrolle, cada vez más, moderando o contradiciendo la noción de economía de escala, la economía basada sobre la mejor sobrevivencia de los varios sistemas sociales, y de aquí sobre su capacidad de desarrollo autónomo. Hay un nuevo equilibrio a buscar entre los dos polos, de la concentración y de la capacidad de autonomía.

Esto no quiere decir, necesariamente, disminución del bienestar económico. Mucho del bienestar económico pasado, ha sido más un espejismo producido por la cifra de la renta nacional, que ha valorado toda la actividad económica como valor añadido, aun cuando esto no ha correspondido a un aumento de bienestar real.

En esta visión, la evolución de los riesgos en la sociedad moderna, no representa hoy un elenco de catástrofes inevitables, sino que su control se delinea como una nueva estrategia del bienestar.

La Teoría económica, así como su explicación práctica, revisando las premisas sobre las cuales se funda, desde hace más de dos siglos, puede contribuir mejor a hacer comprender la situación actual y, en consecuencia, a reducir definitivamente la incertidumbre en el plano macroeconómico y social.

Se debería, en consecuencia, poder retomar gusto a la asunción de riesgos.

BIBLIOGRAFIA

- ORIO GIARINI: *Teoría Económica dell'espansione: il ruolo della tecnologia*. "Industrie Pirelli SpA, Quaderni di formazione", julio 1976, pág. 38.
- *A macroeconomic approach to Risk Management*. "The Geneva Papers on Risk and Insurance", agosto 1976.
- *Economics, Vulnerability and the diminishing Returns of Technology*. "The Geneva Papers on Risk and Insurance", octubre 1977.
- *The diminishing Returns of Technology*, con Henri Loubergé, Pergamon Press London, en vías de impresión.

Periodo	Etapas de desarrollo Económico	Desarrollo Tecnológico	Desarrollo Científico	Capitalización de la Economía	Elementos de base prioritarios en el análisis de la Economía	Desarrollo de la Tecnología Económica	Riesgo y Teoría del Riesgo en el Proceso Económico	La Seguridad Social
1750	Inicio de la revolución industrial en Inglaterra	Máquina de vapor y nuevas máquinas textiles		Necesidad de acumular capital para la adquisición y utilización de la nueva tecnología	El proceso de industrialización. El proceso de monetarización de la economía. Análisis en función de la oferta que produce un valor definido en términos de precio	Desarrollo de la Tecnología Económica	El riesgo está esencialmente vinculado a la puesta en marcha de los nuevos procesos productivos (y consiguientemente a la inversión) y a los nuevos productos.	Prudencia Cooperativas

LA INDUSTRIALIZACIÓN PROVOCA EL NACIMIENTO DE LA CIENCIA ECONOMICA

Adam Smith publica "La riqueza de las Naciones" en su obra "El seguro" sobre todo en el sector del transporte del siglo XIII)

David Ricardo
Thomas Malthus

1815 Difusión en el continente

Industria siderúrgica, ferrocarriles, industria de la seda, alumina, etc.

Primeros usos de electricidad

John Stuart Mill

Contestación política del apropiamiento del capital

Carlos Marx

Primera ley prusiana sobre las cargas obligatorias de trabajadores en la minería (1854)
Primeras leyes de seguridad social

industria
de la so-
da, alumí-
nio, etc.

Primeros ce-
Electrici-
dad, ferri-
lizantes, tecnología ba-
fibras ar-
tificiales ciencia

Inicio de
la II re-
volución
industrial

1896

Aeronáutica
Difusión de
la radio

1914-18

Crisis fi-
nanciera:
inestabilidad
para elimi-
nar los lí-
mites a la
expansión de
la demanda

1929

Productos que
a fondo de
la tecnología
micos sintéti
basada sobre
el conocimiento
ca. IV. Aero-
to científico
námica a re-
acumulación

Crecimiento
a una tasa
elevada, fe-
nómeno uni-
co en la his-
toria

1940-45

Alargamiento
del tiempo de
pasaje de la
ciencia a la
tecnología

Generaliza-
ción mundial
de la indus-
trialización

Comienzo de
un periodo
de rendimien-
tos decrecien-
tes

1945-50

Contestación
política del
apropiamien-
to del capi-
tal

Alfredo
Marshall

Vilfredo Pareto

Frank H.
Knight
1921-Ries-
go, incen-
tidumbre y
beneficio
(unicamen-
te riesgo
empresarial)

Seguros so-
ciales en
estado em-
brionario.

Organización
de la deman-
da
Keynes: esti-
mulación de
la demanda
hasta la ni-
velación del
pleno empleo

La tecnología
se convierte
en un factor
de producción
importante

Nueva rigidez
de la oferta

Aceleración de
las necesidades
de capital para
la distribución
en los grandes pro-
yectos

Aumento de
la activi-
dad asegura-
tiva y de
los daños in-
dustriales a
ritmo doble
del creci-
miento del
producto na-
cional
Aumento de
los macro-
riesgos

Risk Manage-
ment: necesi-

Carlos Marx

Contestación
política del
apropiamien-
to del capi-
tal

Primeros ce-
Electrici-
dad, ferri-
lizantes, tecnología ba-
fibras ar-
tificiales ciencia

Inicio de
la II re-
volución
industrial

1896

Aeronáutica
Difusión de
la radio

1914-18

Crisis fi-
nanciera:
inestabilidad
para elimi-
nar los lí-
mites a la
expansión de
la demanda

1929

Productos que
a fondo de
la tecnología
micos sintéti
basada sobre
el conocimiento
ca. IV. Aero-
to científico
námica a re-
acumulación

Crecimiento
a una tasa
elevada, fe-
nómeno uni-
co en la his-
toria

1940-45

Alargamiento
del tiempo de
pasaje de la
ciencia a la
tecnología

Generaliza-
ción mundial
de la indus-
trialización

Comienzo de
un periodo
de rendimien-
tos decrecien-
tes

1945-50

Contestación
política del
apropiamien-
to del capi-
tal

Alfredo
Marshall

Vilfredo Pareto

Frank H.
Knight
1921-Ries-
go, incen-
tidumbre y
beneficio
(unicamen-
te riesgo
empresarial)

Seguros so-
ciales en
estado em-
brionario.

Organización
de la deman-
da
Keynes: esti-
mulación de
la demanda
hasta la ni-
velación del
pleno empleo

La tecnología
se convierte
en un factor
de producción
importante

Nueva rigidez
de la oferta

Aceleración de
las necesidades
de capital para
la distribución
en los grandes pro-
yectos

Aumento de
la activi-
dad asegura-
tiva y de
los daños in-
dustriales a
ritmo doble
del creci-
miento del
producto na-
cional
Aumento de
los macro-
riesgos

Risk Manage-
ment: necesi-

Aumento de la "inflación secular"

1973

nómeno único en la historia

Generalización mundial de la industrialización

acción

Alargamiento del tiempo de pasaje de la ciencia a la tecnología

en un factor de producción importante

Nueva rigidez de la oferta

Difusión del keynesianismo y del monetarismo (teoría de la demanda, a breve y medio plazo)

los daños a las industrias a ritmo doble del crecimiento del producto nacional

Aumento de los macro-riesgos

Estancamiento del crecimiento

Comienzo de un periodo de rendimientos decrecientes de la tecnología (aumento de la vulnerabilidad)

Aceleración de las necesidades de capital para los grandes proyectos. La inversión se convierte cada vez más en tributaria de su integración en el ambiente económico no monetarizado

Los costos y la ocupación en la distribución y en los servicios, alcanzan cada vez más importancia que la función de producción

Crisis de la teoría económica ligada predominantemente al proceso de industrialización

Risk Management: necesidad de integrar estratégicamente todos los riesgos (empresariales, asegurables y pre-visibles) en función del control de la vulnerabilidad creciente del sistema (micro y macroeconómicos)

La Seguridad Social alcanza el equivalente de un 20 % del producto nacional en Europa

Posibilidad de nuevos descubrimientos científicos tales

La actividad económica en una situación "post-industrial". Valor como valor de utilización (que tiene en cuenta los servicios)

Actividad del control del riesgo y de los seguros en el centro de la estrategia económica

Teoría económica que integra la actividad productiva y los servicios (los seguros) y los costos de conservación del medio ambiente

2000

Posibilidad de un nuevo ciclo de características diversas (nueva definición de la utilidad que conlleva la actividad económica)

