

de las reaseguradoras

A mediados de la década de los ochenta se creó la reaseguradora estadounidense XL RE. Desde entonces la compañía se ha extendido en más de 77 oficinas en 28 países alrededor del mundo.

Fasecolda: ¿Cuál es el objetivo principal de su visita a Colombia?

James Veghte: Para XL RE es muy importante tener negocios basados en las relaciones con nuestros clientes. Quisimos ponernos en contacto con ellos para intercambiar perspectivas sobre las condiciones del mercado, además nos interesaba encontrarnos con los reguladores locales para asegurarnos que tenemos un trato saludable.

F: ¿Cuál es su mirada del mercado colombiano?

J.V.: El mercado colombiano es una plaza estable. Se ajusta muy bien a nuestra estrategia corporativa, que esta encaminada a altos niveles de aseguramiento.

Nosotros no presionamos a nuestros gerentes para que logren una mayor participación en el sector. Estamos más preocupados por la calidad del servicio a nuestros clientes y que la información de seguros sea cada vez más transparente, un propósito en el que hemos avanzado notablemente en los últimos cinco años.

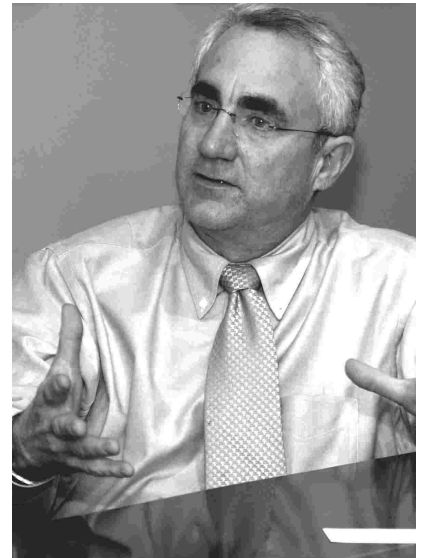
F: ¿XL RE tiene futuros planes de expansión en Latinoamérica.

Además de Brasil, Argentina y Colombia?

J.V.: Siempre estamos buscando más posibilidades de expansión, pero nuestros planes inmediatos se dirigen a buscar la forma de estructurar la compañía de manera correcta en el mercado brasilero, esa es nuestra prioridad principal en este momento en la región. Estamos muy orgullosos de la oficina de Bogotá así como de nuestras operaciones en América Latina.

F: ¿Cuál considera que es el “plus” de la empresa para diferenciarse de su competencia?

J.V.: Hemos adoptado una política de Gobierno Corporativo y Responsabilidad Social Empresarial que nos ha permitido introducir y aplicar altos niveles de ética así como nos ha abierto la posibilidad de devolverle a la comunidad lo que ella, con su confianza, nos ha entregado, de modo que se ha optimizado nuestra imagen e, indirectamente, se han generado más oportunidades de negocios.



James Veghte
Presidente Ejecutivo de XL RE

» El año pasado la empresa sumó más de 75 mil millones de dólares en primas en la región norte de Latinoamérica, Colombia ocupó el primer lugar al alcanzar 28 millones de dólares en primas suscritas