

# Apresentamos a *Introducing*

HIGHDOME<sup>PCC</sup>



Texto / Text:  
Paula Rios

CEO HIGH DOME

e-mail:  
paula.rios@mds.pt

## A IDEIA

No Grupo MDS temos-nos sempre esforçado por ser inovadores, estar sempre “alerta” a novas soluções do mercado, e também ouvir atentamente as boas ideias da nossa equipa. A HighDome é um bom exemplo desta cultura.

Há dois anos, sensivelmente, estivemos num Seminário em Londres onde nos foi apresentado o conceito de PCCs – “Protected cell companies”. Em termos profissionais já estávamos obviamente familiarizados com o conceito de cativas – trabalhando já há alguns anos com a cativa da Sonae, SonaeRe – mas esta ideia de uma companhia com várias “células”, financeiramente independentes umas das outras mas, ao mesmo tempo, geridas por um mesmo “núcleo”, pareceu-nos muito interessante, já que a podíamos colocar ao serviço de vários Clientes, como se cada um tivesse a sua “mini” companhia cativa.

## THE IDEA

*At MDS Group we’ve always endeavoured to be innovative, always being “on the alert” for new solutions in the market as well as listening to the good ideas of our team. And HighDome is a good example of this culture.*

*Two years ago, we were at a Seminar in London about “Captives” and were introduced to the concept of PCCs – Protected cell companies. As professionals we were of course familiar with the captive concept – having worked with Sonae reinsurance captive for some years, SonaeRe – but this idea of a company with several cells, financially independent from each other but, all the same, managed by the same “core”, was very interesting, as it meant we could put it to the use of several clients, as each one’s “mini” own captive company.*



Quando apresentámos a ideia de criar uma PCC para os Clientes do Grupo MDS e da BrokersLink, fomos encorajados no sentido de avançar com um projecto totalmente inovador, nomeadamente pelo facto de surgir num Grupo com origem em Portugal.

### O CONCEITO

As PCCs são uma forma evoluída do conceito de “rent a captive”, sendo uma única pessoa jurídica com duas classes de acções: as acções do núcleo e as acções das células. Cada célula é completamente independente do núcleo e das outras células, e os capitais e responsabilidades de cada célula estão legalmente protegidos relativamente às outras células.

O capital mínimo exigido para o núcleo é fornecido pelo promotor da PCC (Grupo MDS), enquanto que o capital mínimo de solvência fica a cargo do dono da célula para a sua actividade de seguro (representando uma percentagem dos prémios, nos termos da regulamentação aplicável). Com uma PCC conseguem-se obter todos os benefícios de uma “cativeira pura”, com menos custos para o dono da célula, o que permite o acesso a este tipo de solução por PMEs; ao mesmo tempo, existe uma possibilidade de saída fácil através da liquidação da célula, após um período de run-off (dependendo, obviamente, do facto de a célula subscrever riscos de curta ou longa duração).

Tem de ser elaborado um estudo de viabilidade previamente ao processo de constituição da célula, que se prevê dure entre 3 a 4 meses.

### PORQUÊ MALTA

Desde o primeiro momento, Malta foi “o lugar” para criar uma PCC, já que é o único domicílio na União Europeia com legislação específica sobre PCCs. As únicas outras legislações europeias sobre PCCs são Guernsey e Gibraltar. Mas outras razões, para além desta, tornam Malta um local muito interessante para criar uma empresa: é um centro financeiro altamente desenvolvido (e estável!), com uma ordem jurídica conceituada e com regulamentação adequada; dispõe de profissionais altamente qualificados e fluentes em várias línguas, dispondo igualmente de um regime fiscal favorável e de acordo com a legislação europeia.

### PORQUÊ HIGH DOME

Malta impressiona-nos com a sua história e a sua cultura. Malta é uma ilha com mais de 5.000 anos de história que incluem alguns episódios impressionantes como o cerco de Malta pelos Turcos em 1565 e os violentos bombardeamentos feitos pela aviação italiana (país vizinho) durante a 2ª Guerra Mundial. Quando olhamos para a história de Malta deparamo-nos com um povo resistente, dono de um espírito indomito. Quando escolhemos o nome para a nossa companhia quisemos homenagear este espírito

*When we came forward with the idea, to create a PCC for MDS' Group as well as BrokersLink Clients, we were encouraged to pursue it and go forward with a totally innovative project coming from a Portuguese-originated Group.*

### THE CONCEPT

*PCCs are an evolved form of the rent a captive concept, being a single legal entity with two classes of shares: core shares and cell shares. Each cell is completely independent from the core and other cells, and each cell's assets and liabilities are legally protected from other cells.*

*The minimum capital requirement of the core is provided by the promoter of the PCC (MDS Group), while the solvency capital requirement has to be provided by the owner of the cell for its own insurance activity (representing a percentage of premiums, according to regulations). With a PCC all the benefits of a pure captive can be achieved, with a lesser cost to the cell owner, which allows small and medium sized companies to have this type of solution, while, at the same time, there is an easy exit possibility by just liquidating the cell, after a run-off period (depending on the cell writing short or long term risks).*

*A feasibility study is mandatory previously to the cell creation process, which is expected to take 3 to 4 months.*

### WHY MALTA

*From the first moment, Malta was “the place” to create a PCC, as it is the only EU domicile with specific legislation on PCCs. The only other European legislations about PCCs are Guernsey and Gibraltar. But there are other reasons, besides this one, that make Malta a most interesting place to start up a company: it's a highly developed (and stable!) financial center, with a reputable and well regulated jurisdiction; with high professional skills and a multilingual educated workforce, as well as having a favourable tax regime compliant with the EU regulations.*

### WHY HIGH DOME

*When you get to Malta it impresses you with its history and culture. Malta is an island with more than 5,000 years of history and with some impressive episodes like the Maltese siege by the Turks in 1565 or the violent bombing by Italian (neighbour) planes during the 2<sup>nd</sup> world war. A look at Maltese history shows us a resilient people with an indomitable spirit. While naming our company we wanted to do homage to this spirit and this innate strength, and thought they would be well represented by the “high domes” of Maltese cathedrals, whose silhouette you can easily see against the Maltese sky. So HighDome it was, and we are proud of our name and its strong meaning.*

### WHO WE ARE

*HighDome is a registered insurance and reinsurance company domiciled in Malta, regulated by the*

**“É um projecto inovador pelo facto de surgir num Grupo com origem em Portugal.”**

***“It is a totally innovative project coming from a Portuguese-originated Group.”***

e esta força inata, e achámos que estaríamos bem representados pelas “cúpulas altas” (*highdomes*) das catedrais de Malta, cuja silhueta podemos ver claramente desenhadas no horizonte. E assim ficou HighDome, e temos muito orgulho no nosso nome e na força que ele representa.

## QUEM SOMOS

A HighDome é uma companhia de seguros registada e domiciliada em Malta, regulada pelo MFSA (Autoridade de Serviços Financeiros de Malta) nos termos da lei (“Companies Act Regulations – 2004”). Após um processo de autorização algo longo, a HighDome foi constituída no dia 23 de Novembro de 2011, estando autorizada a desenvolver negócio desde o dia 1 de Dezembro de 2011.

A HighDome está autorizada a desenvolver negócios de seguro e resseguro em riscos de curta duração, como acidentes, veículos terrestres (danos próprios), mercadorias em trânsito, incêndio e riscos da natureza, outros danos em coisas, riscos diversos e perdas de exploração. Seguiu, entretanto, o pedido de autorização para exploração de Crédito e Caução. A equipa de gestão da HighDome é constituída por profissionais com vasta experiência no sector segurador, quer em subscrição quer na área comercial, a um nível nacional e internacional. O Comité de Risco e “Compliance” e o Comité de Investimentos assessorarão o Conselho de Administração relativamente a decisões nas suas áreas respectivas.

MFSA (Malta Financial Services Authority) under the “Companies Act Regulations (2004)”. After a somewhat long application process, HighDome was incorporated on the 23<sup>rd</sup> of November 2011 and is authorized to conduct business from the 1<sup>st</sup> of December 2011.

HighDome is now fully authorized to conduct business, both in insurance and reinsurance, in short tail risks, such as accident, land vehicles (all damages), goods in transit, fire and natural forces, other damage to property and miscellaneous financial loss. An application for Credit and Surety insurance has already followed.

HighDome’s management team are professionals with long standing experience in the insurance sector, both in underwriting and sales, at national and international level. Also, the Risk and Compliance Committee and the Investment Committee will assist the board of Directors concerning decisions in their respective areas.

## OUR OFFER AND ADVANTAGES

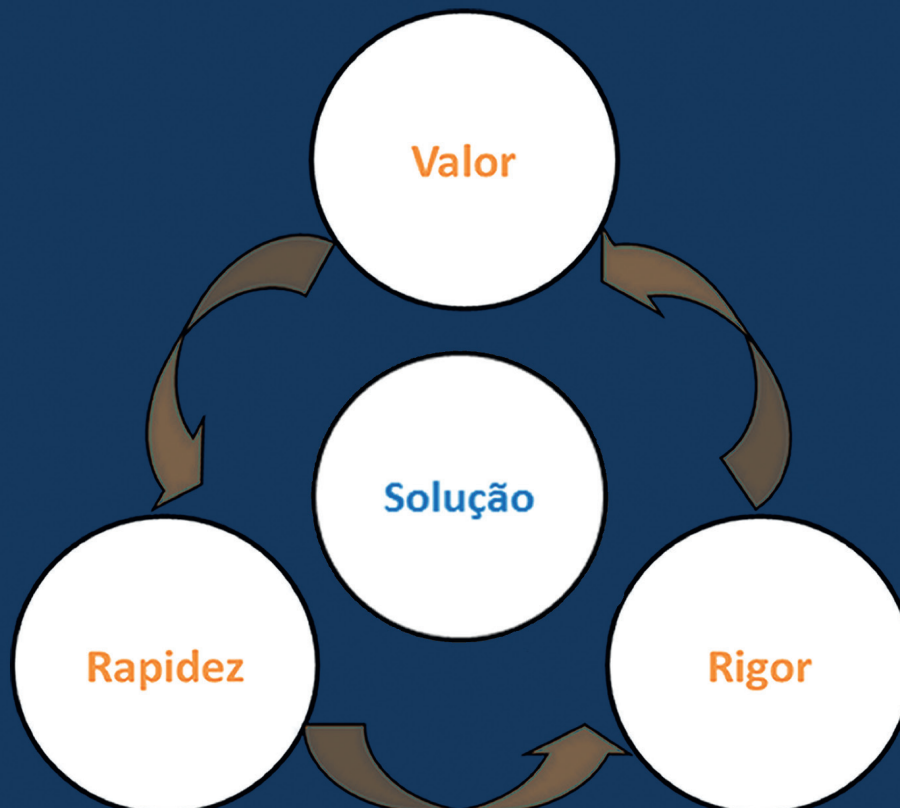
HighDome’s targets are medium sized operators or large operators (in case of just one strategic risk). A few examples of risks may be auto fleet, affinity insurance, mobile phone insurance, accident (travel, baggage), extended guarantees... The services provided range from the feasibility studies to assistance in all process of cell license application, and arrangements for fronting and reinsurance placements and arrangements for Engineering programs (loss prevention survey).

**“O nosso alvo preferencial é constituído por PME’s ou operadores de maior dimensão (no caso de um único risco, estratégico).”**

**“HighDome’s targets are medium sized operators or large operators (in case of just one strategic risk).”**

peritel.:

parceiros na solução





## A NOSSA OFERTA E VANTAGENS

O nosso alvo preferencial é constituído por PME's ou operadores de maior dimensão (no caso de um único risco, estratégico). Alguns exemplos de riscos são: frotas automóvel, seguros de "affinity", seguros de telefones móveis, acidentes (viagem, bagagem), seguros de garantia... os serviços prestados vão desde os estudos de viabilidade, à assistência em todas as fases do processo de autorização da célula, criação de soluções de *fronting* e colocações de resseguro, assim como de programas de engenharia (programas de prevenção de riscos). Os "prospects" estarão entre os Clientes do Grupo MDS e da BrokersLink, mas também esperamos que surjam no nosso *network*, que é bastante alargado.

Quer para o nosso Grupo quer para os corretores da BrokersLink a HighDome apresenta uma série de vantagens, como a possibilidade de competir com os 3 maiores brokers numa área de soluções altamente sofisticadas, a possibilidade de consolidar a relação com os nossos Clientes (levando a gestão e a transferência de risco para o nível do Conselho de Administração das empresas e para uma moldura temporal mais alargada) e ainda o facto de poder contribuir para um aumento de receita. Para os Clientes, os principais benefícios, apenas para referir alguns, serão a optimização do custo do risco, a estabilização a longo prazo dos custos do seguro, a possibilidade de garantir riscos "difícilmente seguráveis" e também o facto de dispor de um instrumento para desenvolver a gestão de risco da empresa.

## O QUE QUEREMOS SER

Num mundo "cinzento" com muita ansiedade e assolado por uma enorme crise, a HighDome representa a capacidade de inovar e o acreditar que, mesmo em tempos difíceis, podemos ser criativos e apostar em novas soluções que diversifiquem as nossas oportunidades de negócio, aproveitando da melhor forma possível as nossas capacidades para colocar à disposição dos Clientes uma oferta de serviços global. Da corretagem de seguro directo à corretagem de resseguro, da gestão de risco e serviços de engenharia de risco à gestão de conhecimento, da gestão de uma cativa à criação de células para os nossos Clientes, de Portugal para a BrokersLink e em todo o mundo, o Grupo MDS tornou-se um Grupo que acompanha os nossos Clientes onde quer que eles estejam, em todas e quaisquer necessidades de risco e seguros que tenham. O lema do Grupo MDS tem sido, há já vários anos "Building solutions for your success". Adaptámos este lema ao criar a missão da HighDome: "Building your own captive solutions", e usamos uma frase muito forte no nosso material promocional "Your plans are made to last". Como a resistência Maltesa, e a linha do horizonte em Malta com as suas cúpulas ("domes"), a HighDome veio para ficar. E para durar. Com o Grupo MDS e Malta, juntos - não há qualquer outra possibilidade.

*Prospects will be looked for among MDS' Group and BrokersLink Clients, but we also expect to find Clients in our extensive network.*

*Both for our Group and BrokersLink brokers, HighDome presents a set of advantages, such as the possibility to compete with the 3 world's largest brokers in an area of highly sophisticated solutions, to consolidate relationships with our Clients (take risk management and risk transfer to board level and to a longer time-frame) as well as contribute to an increase of revenues. For Clients, the main benefits, just to mention a few, will be the optimization of the cost of risk, stable long term insurance costs, the possibility of covering "difficult-to-insure" risks, as well as having a tool to develop corporate risk management.*

## WHAT WE WANT TO BE

*In a "grey world" beset by anxieties and a huge crisis, HighDome represents the capacity to innovate and the belief that, even in dire times, you can still be creative and believe in new solutions that will diversify your business opportunities while making the most of existing skills and offering our Clients a more and more global range of services. From retail broking to reinsurance broking, from risk management and engineering services to knowledge management, from managing one captive to creating cells for our Clients, from Portugal to BrokersLink all over the world, MDS Group has evolved into a Group that will accompany our Clients wherever they are, in whatever insurance and risk needs they have. MDS' Group motto has been, for years "Building solutions for your success". We have adapted this into HighDome's mission statement "Building your own captive solutions", and using a very strong sentence in our marketing materials "Your plans are made to last". Like Maltese resilience, and Maltese skyline with its domes, HighDome is here to stay. And to last. If you put MDS Group and Malta, together - there is absolutely no other way.*

**"A HighDome representa a capacidade de inovar e o acreditar que, mesmo em tempos difíceis, podemos ser criativos."**

**"HighDome represents the capacity to innovate and the belief that, even in dire times, you can still be creative."**

