



N. 43232

R. 41869

Willis

Correduría de Seguros y Reaseguros S.A.



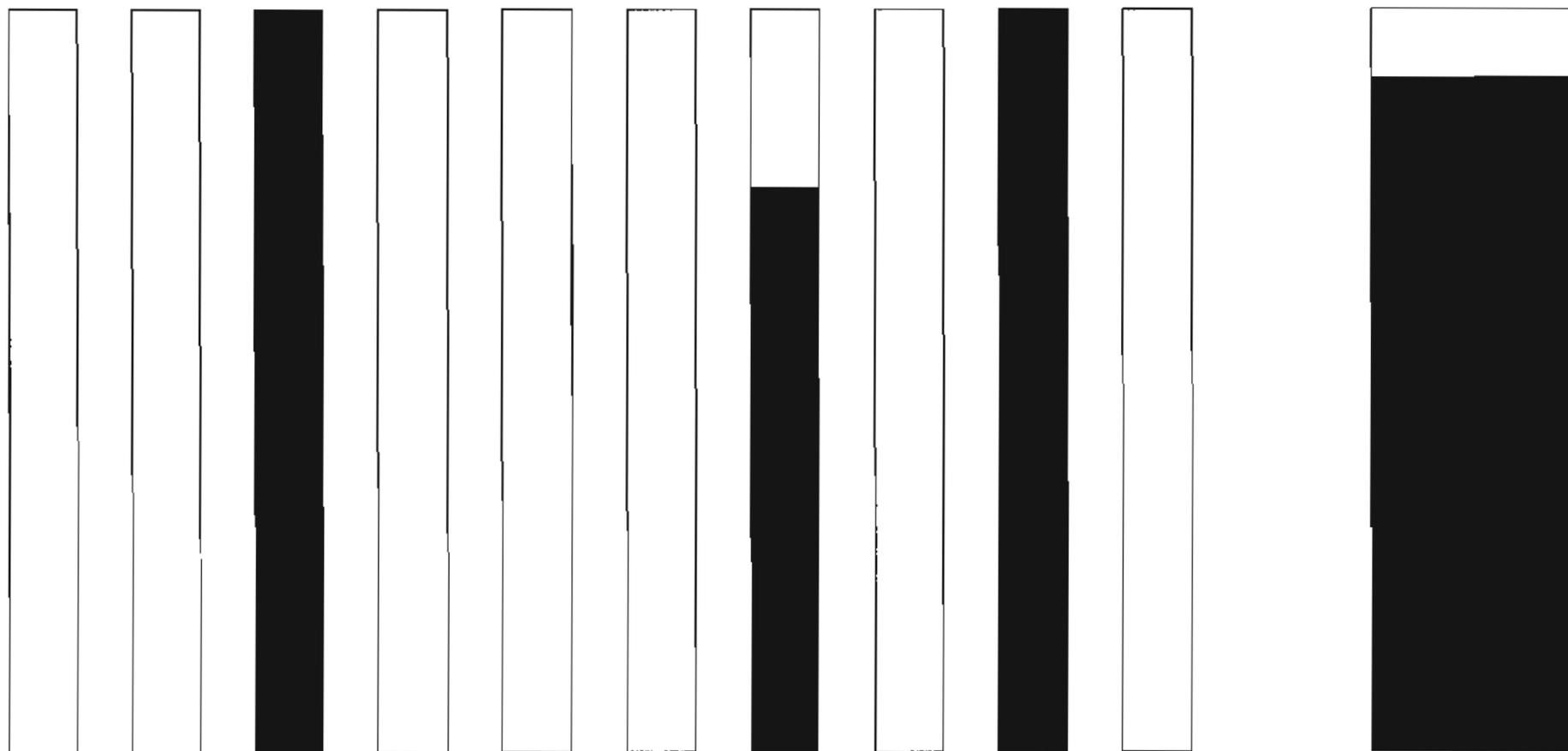
ART

en el mercado duro

Willis

- Finales de los años 80,
- Coberturas riesgos catastróficos,
- Inestabilidad de los precios, de la capacidad ...
- Acabar con la idea de que hay siempre un ganador y un perdedor.

Willis



1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Willis

- Situación parecida

- capacidad
- exclusiones
- precios

- Salimos de un período donde los Aseguradores han “perdido” para entrar en otro donde van a “ganar”.
- Los Asegurados ven que la cobertura propuesta no va a encajar con sus necesidades ni reflejar su riesgo propio.
- Soluciones a medida para enfocar de manera diferente su gestión de riesgos.

Willis

- No se encontraba cobertura contra daños a mercancías para un transportista.
- Los riesgos, de muy alta frecuencia y poca intensidad, tienen normalmente un impacto conocido, pero cualquier desviación no se puede excluir.
- La gestión de los siniestros necesita una estructura técnico-administrativa muy eficiente.



- La solución debía incluir:
 - unas condiciones asequibles,
 - una flexibilidad total para poder adaptar la cobertura al tipo de mercancías transportadas,
 - un nivel de retención sobre la desviación que no supusiese un impacto grave en los resultados,
 - ninguna carga administrativa adicional

Willis



Otras actividades

Constructoras

Transportistas

Cadenas hoteleras

Centros comerciales

Grandes flotas

Lineas Aéreas

Fabricantes electrodomésticos

Empresas de Aguas

Eléctricas

Navieras

Supermercados

Parques temáticos

Administraciones públicas

...

Willis



Protected Cell Company (PCC)

- Alternativa a la cautiva o a su alquiler,
- Tiene la seguridad de la primera y los gastos reducidos y la ausencia de requerimientos de capitalización de la segunda,
- Oficialmente, el cliente no tiene ni control ni propiedad de la PCC y no tiene entonces que consolidar sus resultados.

Willis

- Reducción de costos de seguros
- Exclusiones - riesgos nuevos
- Gestionar el aumento de franquicia
- Traje a medida
- Prima de (rea)seguro
- Largo plazo

- Una empresa metalúrgica se enteró de que su programa de seguro iba a renovarse con un aumento de prima del 50%
- Su siniestralidad no era completamente limpia pero el incremento le pareció desproporcionado.
- Dispuesta a asumir una parte del riesgo y a beneficiarse de un desarrollo positivo de la siniestralidad, se le propuso una estructura alternativa con un tramo finito a 5 años.

- Retención

Se subió la retención de 5.000.000 £ en el agregado anual a 7.500.000 £ en el agregado anual, con una retención por siniestro de 5.000.000 £.

Mostraba la voluntad del Asegurado de participar más en su propio riesgo y permitió conseguir una estructura global más asequible.

	Optimista	Base	Pesimista
Tradicional	2,7 m £	4,7 m £	5 m £
Alternativa	2,7 m £	5,3 m £	7,5 m £

- Tramo intermedio

En lugar de un tramo de 30.000.000 £ de agregado anual, se propuso un tramo finito, a 5 años, con 20.000.000 £ de capacidad por siniestro, 40.000.000 £ en el agregado anual y 60.000.000 £ sobre el conjunto del período.

Prima anual 8,8 m £, de lo cual 8 m £ a la cuenta de experiencia

	Optimista	Base	Pesimista
Tradicional	10,5 m £	10,5 m £	10,5 m £
Alternativa	0,8 m £	5,5 m £	44 m £

- Exceso

En lugar de una retención agregada anual de 35.000.000 £, se pudo conseguir una cobertura en exceso de 25.000.000 £ por siniestro y/o 47.500.000 £ en el agregado anual.

Póliza a dos años renovable cada año (2 year rolling policy)

Tradicional 6,25 m £

Alternativa 4,5 m £

Willis

	Optimista	Base	Pesimista
Tradicional	19,45 m £	21,45 m £	21,75 m £
Alternativa	8 m £	15,3 m £	44 m £

Seguro / Reaseguro

Finito

PCC / Cautiva

Fondo de autoseguro

Willis