

**JORNADA SOBRE
LUCRO CESANTE**

29 de Abril de 1.997 - Hotel Holliday Inn

19:00 HORAS

- **INTRODUCCIÓN**
D. Tomás Romanillos
Presidente de AGERS
- **PRESENTACIÓN DEL LIBRO “LOS SEGUROS DE LUCRO CESANTE” Y
“MANUAL DE PREVENCIÓN Y PROTECCION”.**
D. Agustín Martín
Subdirector General de ALLIANZ RAS
- **EI ASEGURAMIENTO DEL LUCRO CESANTE DENTRO DE UN
PROGRAMA DE GERENCIA DE RIESGOS.**
D. Enrique Zárraga
Subdirector de S&C
- **LA PÉRDIDA DE BENEFICIOS POR DAÑOS.**
D. Jesús Bueres
Subdirector de ALLIANZ RAS
- **LA PÉRDIDA DE BENEFICIOS POR ROTURA DE MAQUINARIA.**
D. Francisco López Churruca
Subdirector de MÜNCHENER RÜCK
- **LA PREVENCIÓN COMO INSTRUMENTO DE AMINORACIÓN DE
RIESGOS.**
D. Javier Navas
Director del Departamento de Gerencia de Riesgos de TELEFÓNICA

NOTA: Existe parking con acceso al Hotel.

*Breves Consideraciones
sobre el Seguro de
Pérdida de Beneficios*

AGERS
Abril 1.997

S&C
WILLIS CORROON



IDEAS FUNDAMENTALES

■ *OBJETO DEL SEGURO* ➡

- *Proteger la cuenta de resultados de la empresa de las pérdidas subsiguientes a un daño.*

■ *ALCANCE DEL SEGURO* ➡

Garantiza la pérdida del:

Beneficio Bruto: $\left\{ \begin{array}{l} - \text{Beneficio Neto} \\ - \text{Gastos permanentes} \end{array} \right.$

■ *PECULIARIDADES DEL SEGURO* ➡

- *Garantiza un intangible*
- *Se proyecta en el futuro*
- *Se fundamenta en el pasado*

S&C

WILLIS CORROON



CONSIDERACIONES (I)

- *Se manejan términos (económico/financieros) diferentes a otros seguros.*
- *Requiere conocimientos específicos para entender el alcance de los conceptos.*

El mundo asegurador ha ido "a su aire", utilizando términos que pueden ser equívocos para el área económico/financiera de las empresas. Por ejemplo:

Pérdida de Beneficios: en sentido estricto, significa algo que es más limitado que el alcance del seguro.

- *Beneficio Bruto: ningún economista entenderá que se está refiriendo al Margen Bruto.*

S&C

WILLIS CORROON



CONSIDERACIONES (II)

- *Se garantiza algo que posiblemente hubiera ocurrido en el futuro (en la liquidación del siniestro puede haber un margen de incertidumbre) ➔ negociación.*

Cuando la incertidumbre no puede desaparecer, es posible que todas las partes se queden frustradas.

El nivel del grado de incertidumbre es un freno para el desarrollo de respuestas más completas por los aseguradores.

S&C

WILLIS CORROON



LA HISTORIA RECIENTE

- *Han existido dificultades de desarrollo del seguro de Pérdida de Beneficios debido a:*

- *Falta de entendimiento de la póliza por el empresario*
- *Falta de conocimiento del producto por parte del sector asegurador, tanto comerciales como suscriptores.*

Escasa concienciación sobre el riesgo. Falta de gestión profesional.

Resistencia del empresario a incurrir en un nuevo gasto fijo.

Falta de suficientes peritos que supieran ajustar los siniestros:

- *Por falta de experiencia*
- *Por no conocimiento de la póliza*
- *Por falta de formación en conceptos económicos*

S&C

WILLIS CORROON



LA SITUACION ACTUAL

- *La gran mayoría de las empresas grandes compran el seguro de Pérdida de Beneficios. Suele ser adecuado al ser tratado por profesionales.*
- *Cada vez son más las empresas medianas y pequeñas que compran el seguro. Con demasiada frecuencia el seguro suele ser inadecuado.*
- *El sector está haciendo un esfuerzo de adecuación a la terminología empresarial, así como dar soluciones específicas a riesgos que se "escapan" de la póliza "standard".*
- *Cada vez hay más peritos capaces de cerrar bien un siniestro, lo que genera mayor confianza en el empresario sobre este tipo de póliza.*

S&C

WILLIS CORROON



EL FUTURO PREVISIBLE

■ *Protección empresarial generalizada por póliza de Pérdida de Beneficios.*

■ *Al mejorar los niveles de profesionalización los contratos serán cada vez más adecuados.*

Desarrollo de nuevos productos basados en la experiencia "atesorada" en Pérdida de Beneficios.

S&C

WILLIS CORROON

