

al fianco dei nostri clienti

# Importancia e implicaciones económicas de la calidad de los datos en los resultados de la Empresa

Madrid, 13 de Febrero de 2014



## **System Evolution: Hechos y Resultados**

Presente desde 1986 en Italia

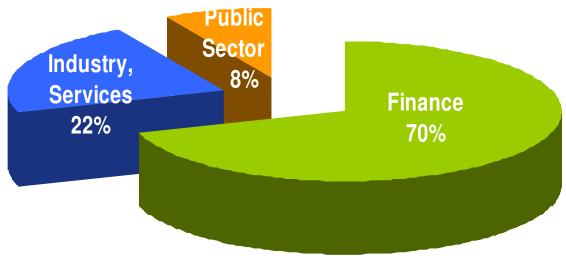
**Sede: Torino y Milano** 

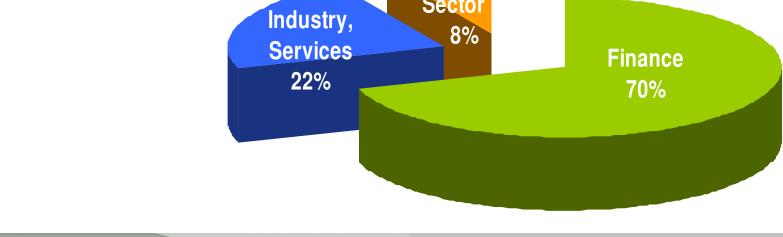
Representación: Madrid

Facturado 2013(e): 14,8 mill €

Empleados a la fecha: aprox. 180

**Certificada ISO 9001** 









al fianco dei nostri clienti

## Experiencia en el ámbito de la Calidad de los Datos

**BPER** 

**Banco Popolare** 

**Barclays** 

**SEC Servizi** 

**Reale Mutua Assicurazioni** 

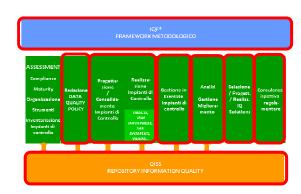
**Reale Seguros (ES)** 

Mediolanum

**Banca IFIS** 

Banca Popolare di Milano

**Banca Sella** 



**Cattolica** 

**ABI Lab** 

**Gruppo Veneto Banca** 

**Banca Popolare di Sondrio** 

Cariparma

Carige

**Intesa Sanpaolo** 

**Generali Italia** 



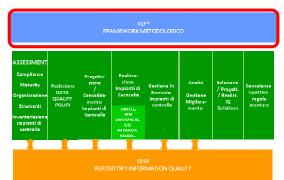


al fianco dei nostri clienti

### Consultoría institucional

#### **ABI Lab (Associazione Bancaria Italiana)**

 Consultoría especializada en el Grupo de Trabajo Interbancario Information Quality



 Consultoría especializada en el Grupo de Trabajo Interbancario Information Governance







## Solución System Evolution para la Gestión de la Calidad de los Datos

#### **MARCO METODOLÓGICO EVALUACIÓN Conformidad** Realización Redacción Diseño Selección **Análisis** Gestión en Consultoría Madurez / Diseño **POLÍTICA Mecanismos Ejercicio** sobre **DE LA** Consolidación / Realiz. de Control Organización de los Gestión Inspecciones **CALIDAD** de los de las de la Reglamen-**Mecanismos Soluciones DE LOS** Mecanismos Instrumentos de control **Optimización** tarias ORACLE, **DATOS** de Control C.D. **IBM** Inventario INFOSPHERE, Mecanismos SAS de control DATAFLUX, VALIDA... **QISS** REPOSITORIO DE LA CALIDAD DE LA INFORMACIÓN



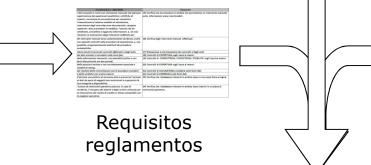
IQF<sup>©</sup> Copyright System Evolution S.r.l. 2013

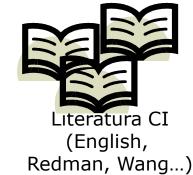
(Sales Virtual Advisors

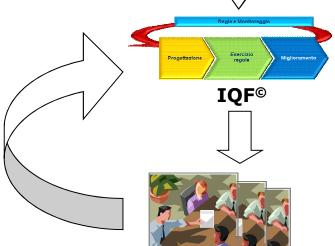
Historia del Information Quality Framework® de **System Evolution** 

One Nundred Seventh Congress United States of America Normas y reglamentos

Experiencias en el diseño de sistemas de síntesis, DWH, BI









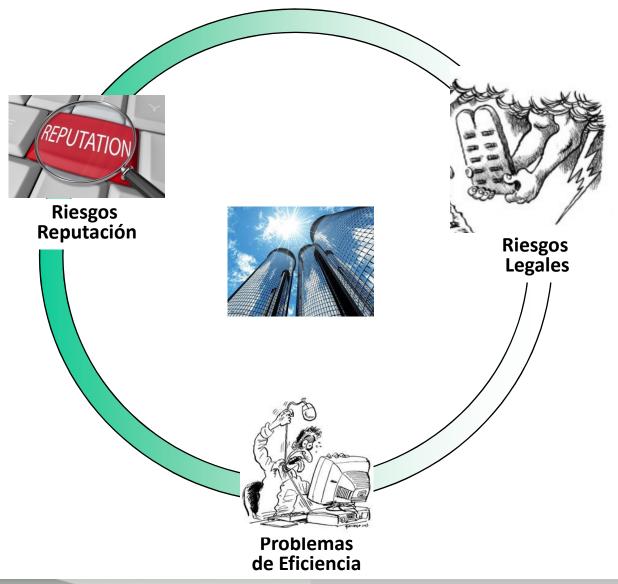
**Proyectos** 







## ¿Porqué es necesaria la calidad en los datos de la empresa?





al fianco dei nostri clienti

Copyright System Evolution S.r.l. 2014



## **Problemas típicos**







### Efecto de la ramificación de los errores

Si verificar un registro cuesta 1...



...limpiarlo cuesta 10...



...y **100** si no se hace nada!



...y el volumen de datos se duplica cada 12-18 meses



## Impactos típicos de la mala calidad de datos - Operativos

- Mayores costes
  - Entre un 8-12% del facturado
  - En organizaciones de servicios hasta un 40-60% de los gastos
- Menor satisfacción de los Clientes
- Menor satisfacción de los empleados

## **Empleados felices**:

- Productividad 31% mayor
- Ventas 37% superiores
- Creatividad 3 veces mayor

Fuente: Meta- Analysis de 225 estudios científicos (Lyubomirsky/King/Diener)



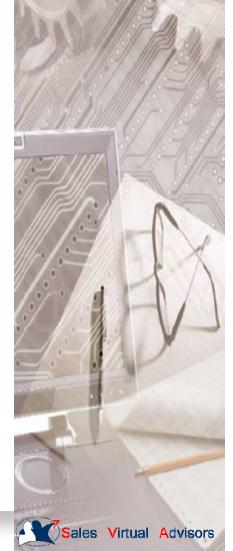
## Impactos típicos de la mala calidad de datos

## Frecuentes

- Baja calidad de decisiones más lentas
- Mayor dificultad para implementar DWHs
- Mayor dificultad para reingenierizar datos
- Aumento de la desconfianza en la organización

## Estratégicos

- Mayor dificultad para definir y ejecutar estrategias
- Dificultades con la propiedad de los datos
- Compromete la armonía de la organización
- Distrae la atención de la Dirección





## Áreas más afectadas







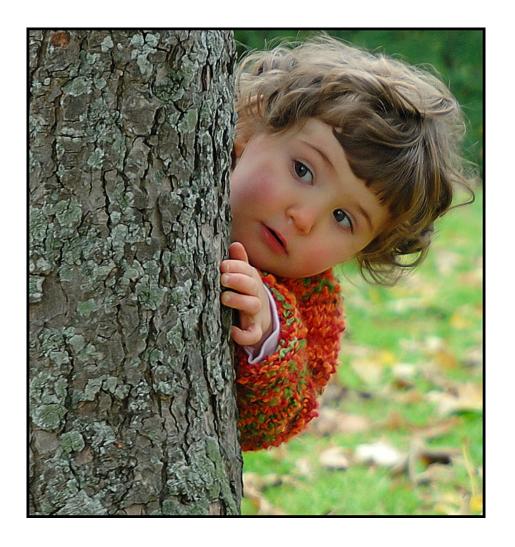




IQF<sup>©</sup> Copyright System Evolution S.r.l. 2014



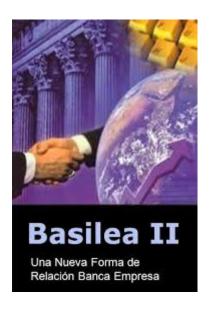
## **Casos críticos**







## Consecuencias según el destino de uso de los datos









Copyright System Evolution S.r.l. 2014

### Consecuencias en el sector Asegurador Privado

- Infracciones (Muy graves, Graves, Leves)
  - Defecto en el margen de solvencia en cuantía superior al 5% del importe correspondiente y cualquier insuficiencia en el fondo de garantía,
  - El defecto en el cálculo o la insuficiencia de las inversiones para cobertura de las provisiones técnicas en cuantía superior al 10 por ciento,
  - El incumplimiento especialmente relevante del deber de veracidad informativa debida,
  - Presentar deficiencias en la organización administrativa
  - Incumplir obligaciones de recaudación obligatoria de los recargos legalmente exigibles a favor del Consorcio de Compensación de Seguros
  - El incumplimiento de las normas vigentes en materia de concentración y límites de riesgos

Regulado por el RDL 6/2004, Rev. vigente desde el 28/7/2013 - Capítulo III, Sección 5



(Sales Virtual Advisors

### Consecuencias en el sector Asegurador Privado

- Son sancionables
  - La aseguradora
  - Los cargos de Administración y Dirección
- Algunas Sanciones a los cargos:
  - Separación del cargo, con inhabilitación para ejercer cargos de administración o dirección en cualquier entidad aseguradora, por un plazo máximo de 10 años,
  - Suspensión temporal en el ejercicio del cargo por plazo entre uno y cinco años,
  - Multa, a cada uno de ellos, por importe entre €90.000 y €45.000,
  - Amonestación Pública.

Regulado por el RDL 6/2004, Rev. vigente desde el 28/7/2013 - Capítulo III, Sección 5



### Consecuencias en el sector Bancario-Asegurador

- Blanqueo de Capitales: Catalogo de operaciones sospechosas y Declaración Mensual Obligatoria (DMO)
  - Ausencia de comunicación de operaciones sospechosas a la SEPBLAC → impacto en términos de sanciones a la empresa y al Administrador





#### Consecuencias en el sector bancario

- Rating de Evaluación del Riesgo de Crédito
  - Segmentación → informaciones imprecisas sobre los sectores de actividad económica tienen impacto sobre la determinación de la dimensión de la población objeto de un modelo de rating particular
  - LGD → la falta de conexión entre las garantías y los índices puede resultar en un empeoramiento del valor del LGD calculado, en particular para los privados con hipotecas





## Consecuencias en las empresas

- Relaciones con los Clientes: Uso de los archivos de Clientes en campañas de venta (DeM, Tele-venta, Gestor de Agenda)
  - Envío de informaciones no completas o actualizadas → impacto en la reputación
  - Llamadas para vender algo ya comprado por el Cliente
  - Etc.

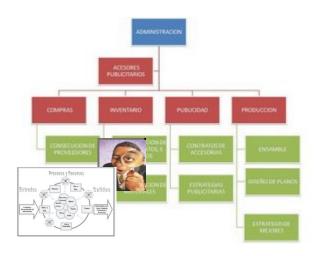




## Posibles áreas de beneficio











#### **FACTURADO**

Fuente: SiriusDecisions Research-"Impact of Bad Data on Demand creation"



al fianco dei nostri clienti

Copyright System Evolution S.r.l. 2014





## www.systemevolution.it





## **ANEXOS**





