

SOLUNION amplía su negocio a Ecuador

Desde el pasado noviembre, las empresas de Ecuador pueden acceder a las soluciones y servicios de SOLUNION para hacer crecer su negocio de forma segura en el mercado nacional y en el internacional.

SOLUNION continúa su proceso de expansión en Latinoamérica. Con Ecuador, ya son cuatro los países a los que SOLUNION ha ampliado sus actividades a lo largo del pasado año, tras el inicio de operaciones en Uruguay, Perú y Panamá.

Desde noviembre de 2015, las empresas de Ecuador pueden acceder a las soluciones y servicios de SOLUNION para que sus negocios crezcan de forma segura. MAPFRE, accionista de SOLUNION al 50% con Euler Hermes, se encarga de la emisión de las pólizas de seguro de crédito a través de su filial ecuatoriana MAPFRE ATLAS y el equipo de SOLUNION Colombia se encarga de su gestión.

De acuerdo con el último informe de Euler Hermes sobre Ecuador, la economía de este país se caracteriza por unos ratios de endeudamiento moderados y una total 'dolarización', que ancla las perspectivas de inflación y limita la transferencia y el riesgo de cambio.

La economía ecuatoriana no puede entenderse sin tener presente su alta dependencia de la producción de petróleo –que supone alrededor del 30% de los ingresos del Gobierno y más del 50% de las exportaciones– y, en consecuencia, su vulnerabilidad a los precios del barril de crudo. El PIB creció solo un 0,6% en 2015.

Ecuador cuenta con importantes reservas de crudo, recursos mineros aún por explotar, un enorme potencial como destino turístico y una red de carreteras que ha sido renovada gracias a las grandes inversiones realizadas en infraestructuras durante los últimos ejercicios.



Presencia de SOLUNION en Latinoamérica

SOLUNION comenzó a operar en España y Latinoamérica en enero de 2013, fruto de la unión de las carteras de MAPFRE CAUCIÓN Y CRÉDITO y Euler Hermes en estos países. Desde entonces no ha parado de crecer ampliando su negocio en Latinoamérica para ofrecer a las empresas su amplia experiencia en la gestión del riesgo comercial, así como para poner en sus manos soluciones y servicios para que puedan desarrollar su actividad comercial con total seguridad, tanto en el mercado nacional como en el internacional. A lo largo de 2015, a las filiales de Argentina, Chile, Colombia y México se unieron 4 países más. Durante el primer semestre de 2015, la compañía anunció el inicio de operaciones en Uruguay y en Perú, y a continuación en Panamá y Ecuador.

