

EXPECTATIVAS DE RENOVACION PARA LOS PROGRAMAS DE SEGUROS 2002

1. Situación del Mercado Asegurador/Reasegurador
2. Principales cuestiones de cara a las renovaciones 2002
3. Recomendaciones

1. Situación del Mercado Asegurador/Reasegurador

1. Situación del Mercado Asegurador/Reasegurador

- Incertidumbre en la cuantía real del siniestro. 11 Septiembre
30,000 Mio US\$ - 70,000 Mio US\$.
- Incremento generalizado de las estimaciones de los principales aseguradores con el paso del tiempo.

4 Grupos con pérdidas superiores a US\$ 1,000 Mio.

10 Grupos con pérdidas superiores a US\$ 500 Mio.

- Una vez pasadas las incertidumbres iniciales hay consenso sobre la solvencia del sector asegurador/reasegurador
 - Sólo 1 asegurador en suspensión de pagos a raíz del 11 de Septiembre.
 - Muchos “ratings” revisados a la baja pero muy pocos “degradados”.
- Retirada de algunos aseguradores de determinados mercados, o de determinadas líneas de negocio (RSA/Hartford/CNA Re.)
- Retirada de muchos aseguradores del negocio industrial y concentración en líneas personales.

- Reducción de capacidad en algunas áreas específicas.
- Entrada de nueva capacidad, nuevo capital aprovechando las perspectivas favorables:
 - Endurance Specialty
 - Axis
 - Combined
 - Arch Re
 - Da Vinci Re
 - Montpellier Re

No es probable que estas nuevas reaseguradoras entren en el mercado español a corto plazo.

- Incremento cesiones en reaseguro facultativo.

2. Principales cuestiones de cara a las renovaciones

2. Principales cuestiones de cara a las renovaciones

- Incremento generalizado de tasas aunque especialmente en Daños y Aviación.
- Limitación de coberturas, principalmente:
 - Terrorismo: - Sin consenso aún sobre qué política adoptar en relación con el terrorismo (en España).
 - Para grandes riesgos previsibles exclusión de terrorismo aunque:
 - hay posibilidad de comprar cobertura con sublímite y prima adicional.
 - Existe en Londres producto Aon sólo para terrorismo (Construcción/daños).

- Virus informáticos/Cyber terrorismo.
 - Limitación coberturas todo riesgo por riesgos nominados
 - Exclusión de grandes riesgos de los contratos obligatorios.
 - Limitación de riesgos con exposición USA/Canadá ó de matriz USA/Canadá.
 - Control sobre riesgos farmaceuticos.
-
- Incrementos generalizados de franquicias.
 - Suscripción según parámetros puramente técnicos. Poco o ningún margen por consideraciones comerciales.
 - Retraso en las negociaciones de renovación.
Muchas compañías pendientes de la renovación de Contratos y Reaseguradores de la colocación de sus retrocesiones.

- Mayor necesidad de información de los riesgos.
Cálculos P.M.L. / Medidas de protección de riesgos etc.
- Problemas de tiempo por la carga de trabajo provocada por la cancelación generalizada de los riesgos.

3. Recomendaciones

3. Recomendaciones

- ◆ Contar con información buena y detallada de los riesgos
Especial énfasis en P.B y cálculos P.M.L.
- ◆ Poder demostrar adopción de medidas de gestión y control de riesgos.
- ◆ Considerar y estudiar medidas e instrumentos de transferencia alternativa de riesgos:
 - Coberturas Finitas
 - Autoseguro
 - Cautivas
- ◆ Confiar en su corredor