

Conclusiones de la Jornada: «Renovaciones de Seguros Industriales para 2002»



MADRID, 28 NOVIEMBRE 2001

Los participantes en la Jornada sobre Renovaciones, organizada por AGERS, coinciden en que el mercado de seguro y reaseguro limitará sus coberturas en algunos riesgos.

El pasado día 28 de noviembre se celebró en el Club Financiero Génova de Madrid, la Jornada de Renovaciones de Seguros Industriales para la anualidad 2002, en su séptima edición.

Esta jornada que ya constituye un clásico en el entorno de la Gerencia de Riesgos para la temporada de otoño, ha sido organizada como ya es habitual por la Asociación Española de Gerencia de Riesgos y Seguros, AGERS, y patrocinada por Vitalicio Seguros, AON-Gil y Carvajal y Marsh.

El objetivo de la misma era una vez más el dar una visión «on line» y de primera mano, de la situación de los distintos mercados de seguro directo y reaseguro, para que los gerentes de riesgos puedan tener conocimiento de cómo están posicionados dichos mercados de cara a las renovaciones anuales de los programas de transferencia de riesgos mediante el mecanismo asegurador tradicional.

Y si aún en los años en que dichos mercados han mostrado una cara amable y un espíritu receptivo a todos los planteamientos esta Jornada levantaba mucha expectación y reunía un interesante número de asistentes, en este año todas las previsiones de asistencia se han visto desbordadas por la enorme incertidumbre en que están sumidos todos los mercados, generada por las consecuencias de los atentados terroristas del 11 de

septiembre, muchas de cuyas dudas e incógnitas están todavía por despejar.

El planteamiento para el desarrollo del contenido de la jornada ha tenido y se puede decir que tiene puesto, ya que no ha concluido todavía, un diseño original e innovador que ha resultado muy atractivo y eficaz.

En primer término y previamente a su inicio, se hizo entrega de un documento elaborado conjuntamente por los miembros de AGERS Iván Marick y Gonzalo Iturmendi, que recogía un apretado y certero resumen de los acontecimientos acaecidos hasta el momento, para situar al asistente en el minuto inmediatamente anterior a la exposición de los temas.

El desarrollo de dicha exposición se realizó a través de tres paneles, correspondiendo cada uno a Aseguradores y Reaseguradores, Brokers y Gerentes de Riesgos, respectivamente, que mediante disertaciones breves situaron los distintos puntos de vista de cada uno de estos grupos sobre la situación actual, dejando los temas en suerte para el debate-coloquio que se mantuvo en la parte final de la Jornada y en el que la participación en el mismo resultó muy animada y suscitó interesantes controversias entre los gerentes de riesgos y los aseguradores.

El seguimiento de la Jornada consiste en la actualización y envío a todos los asistentes, de la in-

formación, hechos y variaciones relevantes que se vayan produciendo hasta finales del mes de enero próximo, con lo que se pretende que el alcance de la Jornada sea mucho más extenso que el mero acto del día 28 y proporcione un servicio realmente eficaz a los que se han adherido a ella.

Los puntos a resaltar como resumen de las distintas **exposiciones de los aseguradores** fueron los siguientes:

- El 11 de septiembre va a ser (o debería de ser), sin que decirlo constituya un tópico, un hito en los mecanismos de la Gerencia de Riesgos en toda su extensión:
 - Identificación y Evaluación de Riesgos.
 - Prevención y Control de Riesgos.
 - Sistemas de Transferencia de Riesgos.
- Los criterios utilizados para la evaluación del Siniestro Máximo Probable y Posible en las Torres Gemelas, se han mostrado erróneos: ¿cómo actuar en el futuro?
- Los actos terroristas son previsibles: ¿resultan evitables?
- Sus consecuencias: ¿deben ser asegurables?
- Los seguros tradicionales: ¿serán suficientes cuando la capacidad de los mercados caiga como lo ha hecho ahora?
- ¿Son los sistemas alternativos de Transferencia de Riesgos la solución a esta situación?
- El siniestro del WTC constituye el mayor desastre de la historia para el sector asegurador, afectando de una manera muy amplia prácticamente a todos los ramos del seguro. Su alcance está todavía por determinar.
- En consecuencia, también la capacidad disponible en el mercado.
- Por ello, la mayoría de los aseguradores no conocen aún el contenido de sus Tratados de Reaseguro y en consecuencia, no están dispuestos a negociar nada con los asegurados hasta no disponer de ellos.
- También la mayoría de estos aseguradores han anulado previamente toda su cartera de riesgos industriales para renegociar uno a uno las nuevas condiciones para 2002.

- Esto, unido a lo anterior, puede producir un tremendo atasco en la última quincena del mes de diciembre y el que se llegue al 1 de enero con muchos programas sin cerrar todavía.
- No se hablará siquiera de nuevas condiciones si no se cumplen los mínimos exigibles de protección de riesgos.
- Dichas condiciones estarán marcadas por el sustancial aumento de las primas, se tenga o no buena o mala siniestralidad y también aumento de las franquicias, así como restricción de coberturas.

Frente a esta visión del mundo de los aseguradores y reaseguradores, **los brokers plantearon** otra, que, sin negar los hechos, pero basándose en las cifras y datos disponibles, suavizaba aquélla.

- La cuantificación económica del siniestro no está cerrada todavía, manejándose aún entornos demasiado amplios de cifras. ¿No se conocen o no quieren dar a conocer para no comprometer los «ratings»?
- A pesar del mismo, el sector no va a presentar pérdidas en su conjunto.
- Sí es cierta la reducción de capacidad, pero solamente se conoce la quiebra de una compañía de entidad, compañía no habitual en los programas españoles.
- Se han creado nuevas capacidades con inversores que prevén una buena rentabilidad del sector, sustentada por una mayor rigidez en la suscripción y por tanto de la calidad de los riesgos y en el aumento de las primas.

Por último, **los gerentes de riesgos manifestaron:**

- Necesidad de evolución en los planteamientos de gerencia de riesgos de acuerdo con las distintas situaciones, en los que algunas empresas ya llevan tiempo trabajando.
- Puesto que el sector ha aguantado el tremendo impacto sufrido, felicitarle por ello, pero advertirle también que no debe de caer en el victimismo y que debe de seguir adelante.

DOCUMENTO

- Evitar la sobre-reacción que se está produciendo por parte del sector asegurador, que a veces parece adquirir tintes de «vendetta».
 - Los riesgos siguen siendo los mismos y nuestro mercado está ya acostumbrado a siniestros, no de esa extensión pero sí de esa naturaleza.
 - Llamada a la profesionalidad de todas las partes implicadas para no dejar a nadie sin cobertura, pero que ésta no sea ruinoso para el asegurador.
 - Estudio de alternativas de transferencia mientras se recuperan las capacidades perdidas.
 - Practicar mucha, mucha Gerencia de Riesgos.
- Y por lo demás, sólo cabe esperar la evolución de los acontecimientos.

La información del seguro y la seguridad a su alcance

Asociándose al Centro de Documentación de la Fundación MAPFRE Estudios tendrá acceso a uno de los mayores centros de información especializados en seguros y seguridad, en lengua española.

Servicios de la Asociación:

- ✓ Claves de acceso a sus bases de datos en Internet.
- ✓ Respuesta a peticiones de información.
- ✓ Difusión, según perfiles, de novedades del sector.

Nuestras principales ventajas:

- ✓ Amplio fondo documental:
40.000 referencias bibliográficas,
400 títulos de revistas, bases de datos especializadas...
- ✓ Más de doce años de experiencia prestando servicios de información en seguros y seguridad.



Para más información, diríjase a:



FUNDACION MAPFRE ESTUDIOS
Asociación al Centro de Documentación

Monte del Pilar, s/n • 28023 El Plantío (MADRID) • Tel.: (34) 91 581 23 39/41 • Fax: (34) 91 307 66 41 • e-mail: biblioteca@mapfre.com - <http://www.mapfre.com/documentacion>