



# Toby Esser

## O clima actual no mercado de seguros londrino

*Current climate in the London insurance market*

CEO COOPER GAY HOLDINGS

Não há expressão que melhor resuma o ambiente reinante no mercado de seguros londrino do que “incerteza com alguns sinais de optimismo”. Ninguém sabe exactamente o que reservam os próximos 12-24 meses para os seguradores e corretores, mas a segurança outrora garantida por “ratings” AAA está actualmente a ser posta em questão. A realidade de ontem nada tem a ver com a realidade de hoje, em que os clientes de seguros são chamados, por assim dizer, a ponderar as suas apostas e ter muito cuidado com as suas decisões de compra.

Não obstante este clima de incerteza, o mercado começa a endurecer em determinadas áreas de risco. Esta tendência observa-se sobretudo nos negócios com retrocessão, e onde esta tenha impacto nas colocações em resseguro. A tendência de aumento dos preços está particularmente patente no sector das catástrofes naturais, nas actividades ligadas ao Golfo do México e nas actividades energéticas of shore. Nos seguros de cascos de navios, as cotações estabilizaram e estão actualmente a subir, à semelhança do que acontece com as cotações da cobertura por excesso de perdas no sector da aviação. Em contrapartida, o mercado asiático permanece relativamente tranquilo, devido essencialmente ao facto de a Ásia registar um grande fluxo de capital e um crescimento insuficiente.

Outro factor-chave positivo para o mercado de Londres reside na “falta de confiança” dos compradores na segurança financeira de qualquer entidade de subscrição individual. Isto suscitou um

*If anything best sums up the mood of the London insurance market, it is ‘uncertainty tinged with optimism’. No one really knows what the next 12-24 months holds for insurers and brokers alike, and the security once guaranteed by ratings such as AAA is now being called into question. The old absolutes are gone; in their place is a new reality in which insurance buyers must hedge their bets, so to speak, and take great care in their purchasing decisions.*

*But against this backdrop of uncertainty, the market is starting to harden in certain risk areas. We’re seeing this most clearly in retrocessional business, and where it has an impact on reinsurance placements. The trend for rising rates is being felt particularly in Catastrophe, Gulf of Mexico and Offshore Energy business. Marine Hull rates have flattened and are on the rise; and so too are Aviation Excess of Loss rating. In contrast, Asian business remains relatively soft – primarily because Asia has a lot of capital washing around and insufficient growth.*

*The other key factor working in London’s favour is buyers’ ‘lack of faith’ in the financial security of any single underwriting entity. This has led to renewed interest in spreading exposure via the traditional subscription market. Lloyd’s is particularly attractive because of its low exposure to financial loss and its conservative investment strategy. Emboldened by increasing volumes of insurance business, Lloyd’s insurers are responding with positive rights issues to expand their operations – one of the few sectors of the economy to do so. However, Lloyd’s remains a relatively expensive place to do business, with much*

novo interesse em alargar a exposição através do tradicional mercado de subscrição. O Lloyd's tornou-se particularmente atractivo devido à sua fraca exposição a perdas financeiras e à sua estratégia de investimento conservadora. Encorajados pelos crescentes volumes de actividade na área dos seguros, os seguradores do Lloyd's estão a reagir com medidas positivas no sentido da expansão das suas operações, um dos poucos sectores da economia a enveredar por este caminho. O Lloyd's continua no entanto a ser um local relativamente caro para fazer negócio, por razões de ineficiência intrínseca, pelo que necessita urgentemente de uma maior modernização.

A falta de talento é um problema de que o sector dos seguros padeceu no passado, em que os profissionais mais brilhantes eram normalmente atraídos pelos sectores mais prestigiados e recompensadores da banca e do investimento. Todavia, com estes últimos a fecharem as portas a novos recrutamentos, o mercado dos seguros será uma opção extremamente atractiva para a próxima geração de talentos na área dos serviços financeiros, o que contribuirá para restabelecer o equilíbrio.

Os seguros sempre foram considerados uma actividade contracíclica, pelo que a disposição geral no mercado, e na Cooper Gay, está a melhorar. Impulsionada pelos excelentes resultados e pelos clientes que procuram alternativas aos gigantes da corretagem, a nossa actividade confronta-se com os seus desafios próprios, mas o vento está claramente a mudar a nosso favor.

*inherent inefficiency, so further modernisation is needed urgently.*

*A lack of talent is often something that the insurance industry has bemoaned in the past, seeing the brightest graduates attracted by the glamour and big bonuses of the banking and investment sectors. But with those industries all but closing their doors to new recruits, the insurance market will be an extremely attractive proposition to the next generation of financial services 'high flyers', thus redressing the balance.*

*Insurance has always been considered a counter-cyclical business, so ultimately the mood in the market, and at Cooper Gay, is lifting. Boosted by strong results and clients keen to seek alternatives to the broking giants, businesses like ours have their challenges, but the tide is clearly turning in our favour.*

Edifício do Lloyd's, Londres  
Lloyd's Building, London

**“O Lloyd's tornou-se particularmente atractivo devido à sua fraca exposição a perdas financeiras e à sua estratégia de investimento conservadora.”**

***“Lloyd's is particularly attractive because of its low exposure to financial loss and its conservative investment strategy.”***

